

FÜR IHRE HAUSJURISTEN
UND BERATENDEN ANWÄLTE!



THE GERMAN AMERICAN TRADE ASSOCIATION

– A NOT FOR PROFIT ORGANIZATION –



Für Ihre Mandanten mit US Geschäft.

INTERNATIONAL BUSINESS LAW UPDATE

AKTUELLE INHALTE
INTERNATIONALER
GESCHÄFTSTRANSAKTIONEN

2021

THE GERMAN AMERICAN TRADE ASSOCIATION

MISSION STATEMENT

Die German American Trade Association (GATA) wurde im Jahr 2003 auf Initiative verschiedener Wirtschafts- und Industrieverbände als Not-for-Profit Organisation gegründet. Sie verfolgt das Ziel, deutschsprachige Firmen bei einem geplanten Einstieg in den amerikanischen Markt zu unterstützen und Unternehmen mit bestehendem USA Geschäft durch effektives Corporate Risk Management vor Haftung zu schützen (s. US Entry & Executive Management Meetings auf www.american-trade.org).

Seit 2017 unterstützt die GATA Anwaltskanzleien und Inhouse Counsel bei der Beratung ihrer Mandanten im Bereich der internationalen Geschäftstransaktionen. Gerade in den USA ist es mit Bezug auf haftungsrechtliche Aspekte ja verpflichtend, dass die Mitarbeiter/innen, die bei der US-Tochter Officer- oder Director-Positionen innehaben, ihre Kenntnisse des Managements in regelmäßigen Abständen aktualisieren.

INTERNATIONAL BUSINESS LAW UPDATE

Das International Business Law Update ist keine rechtsvergleichende akademische Übung. Stattdessen verfolgt es das Ziel, die wirtschaftlichen Inhalte internationaler Transaktionen aufzuzeigen, wie sie heute Standard geworden sind. In kurzen, 15 bis 30-minütigen Etappen werden so die insgesamt zehn praxisrelevantesten Gebiete abgehandelt. Die aktuelle sprachliche Abfassung internationaler Transaktionen folgt Common Law Standard, d.h. die Verträge sind in sich abgeschlossen und ein Rückgriff auf lokales Recht findet nicht statt. Obwohl einige Schwerpunkte des Meetings auf den USA liegen, gelten die meisten der vorgestellten Inhalte world-wide.

VERANSTALTUNGSDetails & DATEN

Das International Business Law Update ist eine ganztägige Veranstaltung mit Beiträgen in den USA ansässiger deutsch-sprachiger Wirtschaftsanwälte mit langjähriger Erfahrung im Bereich deutsch-amerikanischer Transaktionen. Die Teilnehmerzahl ist auf eine kleine Gruppe von 10-30 Personen begrenzt, um interaktiv auch einen Austausch zu gewährleisten. Die Seminarsprache ist deutsch und die Kollegen aus Österreich und der Schweiz sind gleichermaßen herzlich willkommen. Jeder Vortrag wird durch passendes Kursmaterial in englischer Sprache begleitet, in dem die vertraglichen Inhalte ausformuliert sind. Diese werden den Teilnehmern außerdem als Download zur Verfügung gestellt und können anschließend als Vorlagen verwendet werden.

WIEN

05.05.2021 (MITTWOCH) / MELIÁ VIENNA / DC TOWER

ANMELDUNG

Die GATA bittet ausschließlich um Anmeldungen über die Webseite www.american-trade.org. Die Kursgebühr beträgt € 1.150,- pro Teilnehmer, die wir bitten, bei Anmeldung zu überweisen, um eine Teilnahme zu gewährleisten.

Anmeldungen werden in der Reihenfolge der Kursgebühr berücksichtigt und gelten mit Eingang als bestätigt. Die Stornierungsbedingungen entnehmen Sie bitte unseren Allgemeinen Geschäftsbedingungen auf der o.g. Webseite.

KONTAKT

The German American Trade Association
350 Fifth Avenue, # 5220
New York, NY 10118, USA
+1 (917) 546 0995
www.american-trade.org



KONTAKT DEUTSCHLAND

Luisa Blumfeld
E-MAIL: info@american-trade.org
Telefon: + 49 (0) 152 0209 3257

INTERNATIONAL BUSINESS LAW UPDATE / AGENDA*

| | | | |
|----------------------|--|----------------------|---|
| 08:45 – 09:00 | REGISTRIERUNG | 12:45 – 13:45 | LUNCH BREAK |
| 09:00 – 09:15 | WILLKOMMEN & VORSTELLUNG <ul style="list-style-type: none">• Übersicht über Tagesablauf & Agenda• Kurze Vorstellung der Teilnehmer | 13:45 – 14:30 | CONTRACTUAL RISK MANAGEMENT (CRM) <ul style="list-style-type: none">• Exclusion of Consequential Damages• The Overall Liability Cap• The Deal is The Deal Provision• Time is of The Essence Clause• Arbitration Agreement• Exception Language |
| 09:15 – 09:45 | EINFÜHRUNG <ul style="list-style-type: none">• Unterschiede im Recht• Unterschiede im Ansatz• Common Law vs. Civil Law in seiner praktischen Auswirkung• Punitive Damages | 14:30 – 15:15 | SCHUTZ VOR PRODUKTHAFTUNG <ul style="list-style-type: none">• Technik vs. Dokumentation• Failure to warn• Anpassungen der Unterlagen• Warnhinweise• Aktuelle Fallbeispiele |
| 09:45 – 10:30 | RECHTSWAHL & VENUE <ul style="list-style-type: none">• Auch wenn's schwerfällt: kein Zivilrecht• Self-contained Contracts• Rechtswahl & Venue• Waffengleichheit beim Venue• In den USA unbedingt: Arbitrage | 15:15 – 15:30 | TEA BREAK |
| 10:30 – 11:00 | LOI & MOU <ul style="list-style-type: none">• Gibt es Unterschiede?• Macht es Sinn damit zu arbeiten?• Format und Inhalte• Auswirkung von Binding vs. Non-Binding• Drop Dead Vereinbarung | 15:30 – 16:00 | ABSICHERUNG VON KAUFPREISFORDERUNGEN VIA UCC <ul style="list-style-type: none">• Was es ist• Wie es funktioniert• Cost & Timing• Praxisrelevanz |
| 11:00 – 11:15 | COFFEE BREAK | 16:00 – 16:15 | REPRESENTATIONS & WARRANTIES <ul style="list-style-type: none">• Was es ist• Die wichtigsten kaufmännischen Inhalte• Plus ein rechtlicher Aspekt• Einsatz der Reps im operativen Geschäft |
| 11:15 – 11:45 | CONFIDENTIALITY & NON-DISCLOSURE AGREEMENTS <ul style="list-style-type: none">• Inhaltliche Anforderungen• Industrieübliche Ausschlussstatbestände• Dauer der Verpflichtungen• Liquidated Damages | 16:15 – 17:00 | AUFBAU DES USA GESCHÄFTS UNTER HAFTUNGSASPEKTEN <ul style="list-style-type: none">• Haftungspuffer• Tochterfirma ja/nein• Was ist mit Delaware• Die Wahl der Rechtsform• Haftungsdurchgriff• Corporate Governance |
| 11:45 – 12:15 | NON-COMPETE REGELUNGEN <ul style="list-style-type: none">• Anwendungsbereich & Inhalt• Vertragliche Inhalte und Wirksamkeit• All-, Some-, und None-Staaten• Durchsetzung per Preliminary Injunction | 17:00 – 17:30 | AKTUELLE PROBLEMFELDER <ul style="list-style-type: none">• Zertifizierungen• Vermischung von GTCs & Reps• Electronic Signature – Problem & Lösung• MoUs/Lols die aussehen wie Verträge |
| 12:15 – 12:45 | VERMEIDUNG DER DURCHGRIFFS-HAFTUNG <ul style="list-style-type: none">• Mythos & Wahrheit• Falsche Financial Governance• Überschuldung der US-Tochter (Debt-to-Equity-Ratio)• Abschließende Fragen | 17:30 – 17:45 | FEEDBACK DER TEILNEHMER & FAREWELL, KURSZERTIFIKATE |
| | | 17:45 – 19:30 | COCKTAIL RECEPTION/NETWORKING/FRAGEN |

* Änderungen vorbehalten

DIE O.G. THEMEN WERDEN PRÄSENTIERT VON:



Kontakt: Henry Roske (hroske@hr-ny.com) www.hr-ny.com

AUSZUG EHEMALIGER TEILNEHMER

