



# THE GERMAN AMERICAN TRADE ASSOCIATION

– A NOT FOR PROFIT ORGANIZATION –



USA – der zweitgrösste Markt der Welt,  
unendliche Möglichkeiten,  
weniger kompliziert als Sie denken...

## U.S. ENTRY MEETINGS

# MARKTEINTRITT USA

Alle relevanten Themen komprimiert an einem Tag

FIRMENGRÜNDUNG • KAPITALISIERUNG & STEUERN • VERTRAGLICHE ASPEKTE/VERTRIEBSSTRUKTUR & REPS  
PRODUKTHAFTUNGSAUFGABEN • VISA & WORKPERMITS • PERSONALWESEN  
EXECUTIVE SEARCH • STANDORTWAHL VS. SUBVENTIONEN • MARKETING & VERTRIEB  
VERSICHERUNGSLÖSUNGEN • PRAKTISCHE ASPEKTE

2023

# THE GERMAN AMERICAN TRADE ASSOCIATION

## MISSION STATEMENT

Die German American Trade Association (GATA) wurde im Jahre 2003 auf Initiative verschiedener Wirtschafts- und Industrieverbände als Not-for-Profit Organisation gegründet. Sie verfolgt das Ziel, deutschsprachige Unternehmen bei ihrem Einstieg in den amerikanischen Markt zu unterstützen und solche mit bestehendem USA Geschäft durch effektives Corporate Risk Management vor Haftung zu schützen.

## U.S. ENTRY MEETINGS

Trotz unterschiedlichster Einflüsse ist und bleibt der U.S. Markt für viele Unternehmen, gerade auch Mittelständler, ein äußerst attraktives Umfeld. Geschäftserweiterung ist ein bedeutender Schritt für inhabergeführte Unternehmen, Mittelständler und etablierte Industriekonzerne. Den Markteintritt in den USA mit möglichst geringem Risiko zu vollziehen, ist ein Schritt, der weit weniger komplex und mit geringeren Investitionen verbunden ist, als man meint.

Alle relevanten Themen praxisnah und komprimiert an einem Tag bieten wir seit über 16 Jahren sowohl jungen, als auch etablierten Unternehmen im Rahmen unserer eintägigen U.S. Entry Meetings an und konnten bereits zahlreichen Unternehmen bei einem reibungslosen Eintritt in den U.S. Markt hilfreich zur Seite stehen.

Das am Folgetag stattfindende **Executive Management Meeting** richtet sich dann an Unternehmen, die schon eine US Niederlassung gegründet haben und gibt zum Thema Corporate Risk Management einen Überblick über alle haftungsrelevanten Themen.

Weitere Details entnehmen Sie bitte der Agenda oder der Webseite [www.american-trade.org](http://www.american-trade.org).

## VERANSTALTUNGSDetails & DATEN

Die Veranstaltungen sind auf kleine Gruppe von 20-40 Personen begrenzt und werden auf Deutsch gehalten.

Alle Referenten verfügen über jahrelange Erfahrungen im Bereich europäisch-amerikanischer Transaktionen. Für die wichtigen Fragen der Haftung referieren deutsch-sprachige Fachanwälte aus New York.

### TERMINE

**DIE TERMINE FÜR 2023 WERDEN ENDE DES JAHRES 2022 FESTGELEGT.**

## ANMELDUNG

Die GATA bittet ausschließlich um Anmeldungen über die Webseite [www.american-trade.org](http://www.american-trade.org). Die Kursgebühr beträgt € 1.150,- pro Teilnehmer, die wir bitten, bei Anmeldung zu überweisen, um eine Teilnahme zu gewährleisten.

Anmeldungen werden in der Reihenfolge der Kursgebühr berücksichtigt und gelten mit Eingang als bestätigt. Die Stornierungsbedingungen entnehmen Sie bitte unseren Allgemeinen Geschäftsbedingungen auf der o.g. Webseite.

## KONTAKT

The German American Trade Association  
350 Fifth Avenue, # 5220  
New York, NY 10118, USA  
[info@american-trade.org](mailto:info@american-trade.org)  
[www.american-trade.org](http://www.american-trade.org)



## KONTAKT DEUTSCHLAND

Luisa Blumfeld  
E-MAIL: [info@american-trade.org](mailto:info@american-trade.org)  
Telefon: + 49 (0) 152 0209 3257

# U.S. ENTRY MEETINGS / AGENDA\*

---

## 08:45 – 09:00 REGISTRIERUNG

---

### 09:00 – 09:15 WILLKOMMEN, EINFÜHRUNG

- Übersicht über Tagesablauf & Agenda
- Kurze Vorstellung der Teilnehmer

### 09:15 – 10:00 FIRMENGRÜNDUNG

- Gründung pro & contra
- Wahl der Rechtsform
- Haftungsfragen & Organe
- Warum Delaware
- Kosten, Timing & Prozedere

### 10:00 – 10:30 KAPITALISIERUNG & STEUERN

- Equity, Loan & Contribution in Kind
- Dokumentierungspflichten im Minute Book
- Debt-to-Equity-Ratio
- Federal, State & City Taxes
- Art & Höhe der Besteuerung
- Rückführung von Dividenden

### 10:30 – 11:15 VERTRAGLICHE ASPEKTE/ VERTRIEBSSTRUKTUR & REPS

- Die praxisrelevanten Vertragstypen
- Agency, Sales, Reps & Distribution
- Contractual Risk Management
- Manufacturer's Limited Reps & Warranties
- Inter-Company Agreement & Transfer Preise
- Kostenrahmen & Timing

---

## 11:15 – 11:30 COFFEE BREAK

---

### 11:30 – 12:15 REKRUTIERUNG, EXECUTIVE SEARCH

- Arbeitsmarkt (Vergleich USA/Europa)
- Bewerbermarkt – wenn Kandidaten den Ton angeben
- Wie man gute Leute findet und hält
- Vergütung
- Vergleich Recruiting/Staffing
- Mythen/Praktische Beispiele

### 12:15 – 13:00 STANDORTWAHL VS. SUBVENTIONEN

- Überblick Standortwahl USA
- Staatliche Angebote für Investoren
- Fördermittelvergabe System in den USA
- Strategischer Standort vs. hohe Fördermittel
- Ablaufplan für die Entscheidungsfindung

---

## 13:00 – 13:45 LUNCH BREAK

---

## 13:45 – 14:30 MARKETING & VERTRIEB IN DEN USA

- Typische Schwierigkeiten & Risiken
- Markteintrittsvorbereitung
- Leitfaden zur Marktvorbereitung: Checkliste
- USA – die Weltmeister im Marketing
- Wege zu einer erfolgreichen Marketingkommunikation
- Erfolgreiche Vertriebskonzeption

## 14:30 – 15:15 PRODUKTHAFTUNGSAUFGABEN

- Herstellerhaftung
- Anpassung der Produkte & Unterlagen
- Technische Standards & Zertifizierung
- Warnschilder & sprachliche Abfassung
- Kosten, Timing & Prozedere

## 15:15 – 16:00 VERSICHERUNGSLÖSUNGEN

- Versicherungsrechtliches Umfeld D vs. USA
- Versicherbarkeit der US-Haftungs-Risiken
- Praxisbeispiele Haftpflicht-Schadenmanagement
- Managerhaftpflicht spezial: D&O Coverage
- Lokale Deckungen
- Aufbau eines internationalen Versicherungsprogramms für DACH/USA

---

## 16:00 – 16:15 TEA BREAK

---

## 16:15 – 16:45 VISA & WORK PERMITS

- Prozedere & Kosten
- Visa & ESTA
- B-1 Geschäftsvisum
- L – Arbeitsvisa
- E – Investorvisa
- Eheleute und Kinder
- H-1 B Visum

## 16:45 – 17:15 PERSONALWESEN

- Abfassung der Arbeitsverträge
- Urlaub & Titel
- 401(K) + Medical Plan
- Kündigungsschutz
- Diskriminierungsverbote
- Entsendung / Secondment

## 17:15 – 18:00 WEITERE PRAKTISCHE PUNKTE

- Bankkonto
- Payroll
- Kredit Karte
- Überweisungen
- Steuererklärungen

---

## 18:00 – 18:15 FEEDBACK DER TEILNEHMER & FAREWELL

---

## 18:15 – 19:45 COCKTAIL RECEPTION / NETWORKING / FRAGEN

\* Änderungen vorbehalten



**Versicherungslösungen**  
Versicherungsmakler



**Personalsuche**  
Executive Placement and  
Contract Recruiting Solutions



**Risk Management**  
US-Anwälte für die deutschsprachige Wirtschaft



**Standortwahl vs. Subventionen**  
Wirtschaftsförderung



**Auf- und Ausbau USA Geschäft**  
Outsourcing

\* Änderungen vorbehalten

# AUSZUG EHEMALIGER TEILNEHMER

