

U.S. ENTRY MEETINGS / AGENDA*

08:45 – 09:00	REGISTRIERUNG
09:00 – 09:20	WILLKOMMEN & VORSTELLUNG DER TEILNEHMER <ul style="list-style-type: none">• Übersicht über Tagesablauf & Agenda• Kurze Vorstellungsrunde der Teilnehmer
09:20 – 10:45	DIE US NIEDERLASSUNG <ul style="list-style-type: none">• Fahrplan USA• Standortwahl• Betriebsstätten• Wahl der Rechtsform• Steueroptimierung• Haftungsfragen & Organe• Kapitalisierung• Gründungsablauf
10:45 – 11:15	VERTRAGLICHE ASPEKTE / VERTRIEBSSTRUKTUR & REPS <ul style="list-style-type: none">• Die praxisrelevanten Vertragstypen• Agency, Sales, Reps & Distribution• Contractual Risk Management• AGB & Limited Representations & Warranties• Inter-Company Agreements & Transfer Preise• Employment Agreements
11:15 – 11:30	COFFEE BREAK
11:30 – 12:15	REKRUTIERUNG, EXECUTIVE SEARCH <ul style="list-style-type: none">• Amerikanische Ansätze, um Kandidaten zu generieren• „Job hoppers“ vermeiden, Fluktuation niedrig halten – wie man gute Mitarbeiter aussucht und hält• Vergütung: Fixum, variable Elemente, Nebenleistungen, Long Term Incentives• Amerika tickt anders – Fallstricke erkennen – eine Diskussionsrunde
12:15 – 12:45	VISA & WORK PERMITS <ul style="list-style-type: none">• Prozedere & Kosten• Visa & Esta• B-1 Geschäftsvisum• L-1 Arbeitsvisa• E-2 Investorvisa• Eheleute und Kinder• Green Cards
12:45 – 13:30	LUNCH BREAK
13:30 – 14:15	INSURANCE – THE BASICS <ul style="list-style-type: none">• Certificate of Insurance (COI's) and Additional insured status / Versicherungsbestätigung und „Additional Insured“ Status• GL / product liability / Manufacturer's errors & Omissions / Betriebs- & Produkthaftpflichtversicherung• Manufacturer versus distributor / Hersteller versus Händler

- International program versus locally insured / Internationales Programm vs. locale Versicherung
- Workers comp / employers liability / Arbeiterunfallversicherung / Arbeitgeberhaftpflicht
- Automobile / Hired not owned Automobile Liability (HNOA) / KFZ Versicherung
- Property and Business Interruption (BI) / Sach- und Betriebsunterbrechungsversicherung
- D&O / Employment Practises Liability (EPL) / D&O Deckung/ „EPLI“ (Diskriminierung)
- Cyber
- Benefits / Professional Employer Organization (PEO) / Leistungen/Arbeitgeberverbände vs. Maklermodell

- 14:15 – 15:15** **SCHUTZ VOR PRODUKTHAFTUNG**
- Was ist Produkthaftung?
 - Entwicklung der PH Landschaft
 - Gefahrenprävention durch Anpassung der Produkte & Unterlagen
 - Gesetzliche Grundlagen
 - Zertifizierungen
 - Warnschilder
 - Timing & Prozedere

- 15:15 – 16:15** **US-STEUERN – die wesentlichen Grundlagen**
- Grundlagen US/Steuerrecht
 - Nochmals: Betriebsstätten
 - Expats in den USA
 - Sales Tax – ist keine Mehrwertsteuer

16:15 – 16:30 **TEA BREAK**

- 16:30 – 17:00** **JOINT VENTURES**
- Warum (k)ein JV?
 - Rechtliche Gestaltung
 - Einzelne Vertragsklauseln

- 17:00 – 17:30** **MARKETING & VERTRIEB IN DEN USA**
- Typische Schwierigkeiten und Risiken bei der Marktbearbeitung
 - Markteintrittsvorbereitung: Marktintelligenz kommt vor Markteintritt
 - Leitfaden zur Marktvorbereitung: Checklist
 - USA – Die Weltmeister im Marketing
 - Wege zu einer erfolgreichen Marketingkommunikation
 - Erfolgreiche Vertriebskonzeption

- 17:30 – 18:00** **MONTAGEN IN DEN USA**
- Visafragen
 - Steuerfolgen
 - Die „Contractor's License“

18:00 – 18:15 **FEEDBACK DER TEILNEHMER**

- 18:15 – 19:45** **COCKTAIL RECEPTION / NETWORKING / VERTRAULICHE FRAGEN & FAREWELL**

AUFBAU
US GESCHÄFT



VERSICHERUNGEN



COMPLIANCE



STEUER-
STRATEGIEN



MARKTEINTRITT/
CORPORATE RISK
MANAGEMENT



M&A
US-STEUERN



VERSICHERUNGEN



PERSONAL-
VERMITTLUNG

