



GATA – GERMAN AMERICAN TRADE ASSOCIATION

– A NOT FOR PROFIT ORGANIZATION –



Schützen Sie sich vor Haftungsrisiken!

EXECUTIVE MANAGEMENT MEETINGS

RISK MANAGEMENT USA

Alle relevanten Themen komprimiert an einem Tag

RECHTLICHE DO'S AND DON'T'S • CONTRACT MANAGEMENT • RISK MANAGEMENT / PRODUKTHAFTUNG
CORPORATE GOVERNANCE / VERMEIDUNG DER DURCHSGRIFFSCHAFTUNG • INSURANCE • STEUERSTRATEGIEN
MERGERS & ACQUISITIONS • MERGERS & ACQUISITIONS • GREENFIELD INVESTITIONEN / SITE SELECTION
EMPLOYMENT / HUMAN RESOURCES, US ARBEITSVERTRÄGE • DER US ZIVILPROZESS • COMPLIANCE

2025

GATA – GERMAN AMERICAN TRADE ASSOCIATION

MISSION STATEMENT

Die German American Trade Association (GATA) wurde im Jahre 2003 auf Initiative verschiedener Wirtschafts- und Industrieverbände als Not-for-Profit Organisation gegründet. Sie verfolgt das Ziel, deutschsprachige Unternehmen mit bestehendem USA Geschäft durch effektives Corporate Risk Management vor Haftung zu schützen und neue Unternehmen bei ihrem Einstieg in den amerikanischen Markt zu unterstützen.

EXECUTIVE MANAGEMENT MEETINGS

Gerade in den USA ist es mit Bezug auf haftungsrechtliche Aspekte verpflichtend, dass die Mitarbeiter/innen, die bei der US-Tochter Officer- oder Director-Positionen innehaben, ihre Kenntnisse des Managements in regelmäßigen Abständen aktualisieren. Zum Thema Corporate Risk Management informiert die GATA in komprimierter Art und Weise in ihren eintägigen Executive Management Meetings über die aktuellen Rahmenbedingungen und Verpflichtungen der U.S. Tochter inklusive aller haftungsrelevanten Themen des USA Geschäfts und deren neuester Entwicklungen.

(Für Unternehmen, die einen Marteintritt in die USA noch in Erwägung ziehen, empfehlen wir den Besuch der U.S. Entry Meetings am Vortag).

Weitere Details entnehmen Sie bitte der Agenda oder der Website www.american-trade.org.

VERANSTALTUNGSDetails & DATEN

Die Veranstaltungen sind auf kleine Gruppe von 20-40 Personen begrenzt und werden auf Deutsch gehalten. Alle Referenten verfügen über jahrelange Erfahrungen im Bereich europäisch-amerikanischer Transaktionen. Für die wichtigen Fragen der Haftung referieren deutsch-sprachige Fachanwälte aus den USA.

KÖLN

10.04.2025 (DONNERSTAG) | DORINT- HOTEL AM HEUMARKT

MÜNCHEN

10.07.2025 (DONNERSTAG) | PLATZL HOTEL

BERLIN

18.09.2025 (DONNERSTAG) | SANA BERLIN HOTEL

ZÜRICH

06.11.2025 (DONNERSTAG) | AMERON ZÜRICH BELLERIVE AU LAC

Alternativ: Individuelle Webinare zu allen Themen nach Absprache (info@american-trade.org)

ANMELDUNG

Die GATA bittet ausschließlich um Anmeldungen über die Webseite www.american-trade.org. Die Kursgebühr beträgt € 1.480,- pro Teilnehmer, die wir bitten, bei Anmeldung zu überweisen, um eine Teilnahme zu gewährleisten.

Anmeldungen werden in der Reihenfolge der Kursgebühr berücksichtigt und gelten mit Eingang als bestätigt. Die Stornierungsbedingungen entnehmen Sie bitte unseren Allgemeinen Geschäftsbedingungen auf der o.g. Webseite.

KONTAKT

GATA – German American Trade Association, Inc.
1105 W. Peachtree St. NE | Suite 1000
Atlanta, GA 30309 | USA
info@american-trade.org
www.american-trade.org



KONTAKT DEUTSCHLAND

Harriet Roske
E-MAIL: info@american-trade.org
Telefon: + 49 (0) 152 0209 3257

AUFBAU
US GESCHÄFT



VERSICHERUNGEN



COMPLIANCE



STEUER-
STRATEGIEN



MARKTEINTRITT/
CORPORATE RISK
MANAGEMENT



M&A
US-STEUERN

Rödl & Partner

VERSICHERUNGEN



PERSONAL-
VERMITTLUNG



EXECUTIVE MANAGEMENT MEETINGS / AGENDA*

08:45 – 09:00	REGISTRIERUNG	
09:00 – 09:20	WILLKOMMEN & VORSTELLUNG DER TEILNEHMER <ul style="list-style-type: none">• Übersicht über Tagesablauf & Agenda• Kurze Vorstellungsrunde der Teilnehmer	
09:20 – 09:40	RECHTLICHE DO'S AND DON'TS – EIN ÜBERBLICK <ul style="list-style-type: none">• Haftungsfragen• USA – 50 States• Human Resources• Montage & Anlagen	
09:40 – 10:30	CONTRACT MANAGEMENT <ul style="list-style-type: none">• Richtiges Vertragsmanagement• Haftungsbegrenzung – Vertragsbeispiele• „Indemnities“• Einzelne Bestimmungen• Absicherung von Kaufpreisforderungen	
10:30 – 11:00	RISK MANAGEMENT / PRODUKTHAFTUNG <ul style="list-style-type: none">• Was ist Produkthaftung, wer ist betroffen?• Strict Liability• Risk Management und Prävention• PH relevante Unterlagen• Inhalt, Aufbau von Manuals & Anpassung• Technische Standards & Zertifizierungen• Warnhinweise	
11:00 – 11:15	COFFEE BREAK	
11:15 – 11:45	CORPORATE GOVERNANCE / VERMEIDUNG DER DURCHSGRIFSHAFTUNG <ul style="list-style-type: none">• Corporate Governance?• Fallstricke• Officer & Board Funktionen• Dokumentierungspflichten im Minute Book• Vermeidung der persönlichen Haftung von Officers & Directors• Vermeidung der Durchgriffshaftung• Korrekte Financial Governance	
11:45 – 12:30	INSURANCE / RISK MANAGEMENT TOOLS <ul style="list-style-type: none">• Certificate of Insurance (COI's) and Additional insured status / Versicherungsbestätigung und „Additional Insured“ Status• Product liability / classification / foreign umbrella / high deductible / defense costs outside the limits / Produkthaftpflichtversicherung / Klassifizierung / „Umbrella“ Deckungen / hoher Selbstbehalt / Verteidigungskosten außerhalb des Limits• German master policies as umbrella over US local paper / Deutsche Master-Policen als „Umbrella“ im Anschluss an lokale US Policen• Primary market versus Excess & Surplus (E&S) / Lokaler Versicherungsmarkt vs. Anschlussdeckungen• Workers comp – experience mod – high deductible program / Arbeitgeberunfallversicherung-Erfahrungen – Programm mit hoher Selbstbeteiligung• Bonds – of balance letter of credits / Anleihen-Akkreditive mit Ausgleich• Automobile – composite rates – nuclear verdicts / Kfz – Prämien – „Nuclear Verdicts“• D&O / Employment Practises Liability (EPL) /	D&O Deckung/„EPL“ (Diskriminierung) <ul style="list-style-type: none">• Property – wind / flood / EQ• Cyber• Benefits: self insured versus fully insured – stop loss-pharmacy programs / Leistungen: Selbstversicherter Eigenbehalt / „Stop Loss“ (Eigentragung) – Programme für die Pharmazeutische Industrie
12:30 – 13:15	LUNCH	
13:15 – 14:30	STEUERSTRATEGIEN FÜR VERBUNDENE UNTERNEHMEN <ul style="list-style-type: none">• Steuerliche Optimierung der Unternehmensstruktur (Do's and Don't's)• Transatlantische Steueroptimierung – Tax Traps vermeiden!• Stolperfallen: Remote Services and Remote Work (Unternehmens- und Mitarbeiterbesteuerung)• Achtung: Exit Tax bei Funktionsverlagerungen und/oder Gesellschafterwegzug• Handlungsbedarf im Bereich des Transfer Pricing	
14:30 – 15:15	MERGERS & AQUISITIONS <ul style="list-style-type: none">• Übersicht und Einführung in Mergers & Acquisitions• Phasen einer Transaktion• Wichtige Klauseln im Letter of Intent• Locked-box vs. Closing Accounts• Enterprise Value vs. Equity Value• Sonderfall: Erwerb eines insolventen Unternehmens (Chapter 7 und Chapter 11, Ablauf eines 363 Sale)	
15:15 – 15:45	GREENFIELD INVESTITIONEN / SITE SELECTION <ul style="list-style-type: none">• Warum Standortwahl?• Qualitative Standortkriterien• Wirtschaftsförderung• Der Standortwahlprozess	
15:45 – 16:00	TEA BREAK	
16:00 – 16:45	EMPLOYMENT / HUMAN RESOURCES, US ARBEITSVERTRÄGE <ul style="list-style-type: none">• Grundsätze• Vertragsgestaltung• Diskriminierungsverbot• Sozialversicherung & Expats• 50 States of America – Rechtsfragen• Scheinselbständigkeit• Aktuelle Themen	
16:45 – 17:15	DER US ZIVILPROZESS <ul style="list-style-type: none">• Arbitration vs. Litigation• Rechtswahl• Discovery-Verfahren• Kosten• Vollstreckung in Deutschland	
17:15 – 18:00	COMPLIANCE <ul style="list-style-type: none">• Compliance: USA & Deutschland• Datentransfers• Kartellrecht• Kickbacks• Compliance Managementsysteme (CMS): Risikominimierung	
18:00 – 18:15	FEEDBACK DER TEILNEHMER	
18:15 – 19:15	COCKTAIL RECEPTION / NETWORKING / FRAGEN & FAREWELL	

