

TURBULENTE ZEITEN IN DEN USA - DENKEN SIE IMMER DARAN, DASS ZÖLLE UND HANDELSHEMMNISSE IHRE KONKURRENTEN GENAUSO TREFFEN.

ADVERTORIAL

Haftungsrisiken in den USA vermeiden!

CORPORATE RISK MANAGEMENT / MARKTEINTRITT USA

MANAGEMENT MEETINGS DER GERMAN AMERICAN TRADE ASSOCIATION. Die GATA informiert – erste Termine:

KÖLN 9. / 10. APRIL

Jetzt anmelden



19. MÄRZ 2025

Die gleichen wirtschaftlichen Spielregeln gelten für alle – und da gilt: wer am besten aufgestellt ist, gewinnt!

Aktueller Themenpunkt zur Trump Situation und den Folgen für Unternehmen in den USA bei den Management Meetings der German American Trade Association am 9. und 10. April in Köln

Welche Maßnahmen können ergriffen werden, um kein Geld zu verlieren?

Welche Rolle wird die US-Justiz bei Klagen gegen die Zölle führen?

Werden einzelne Wirtschaftszweige von den Sanktionen ausgenommen werden?

Vor- und Nachteile jetzt eine Niederlassung zu gründen.

Stellen Sie sich auf die neue Situation in den USA ein und vermeiden kostspielige Fehler in den verbreitetsten Gefahrenfelder. Vier Fälle aus der Praxis:

Unvorteilhafte Gesellschaftsstruktur – das kostet Geld

Gesellschaften können in den USA schnell und unbürokratisch gegründet werden. Viele deutsche Unternehmen, die in den USA eine Tochtergesellschaft zum Verkauf und Service ihrer Produkte einrichten möchten, gründen häufig eine Corporation oder LLC (Limited Liability Company). Dabei wird jedoch übersehen, dass derartige Gesellschaftsstrukturen zwar aus U.S.-Sicht völlig in Ordnung sind, in Deutschland jedoch zu einer Nachbesteuerung bei Ausschüttungen führen. Dies lässt sich durch Personengesellschaftsstrukturen mit beschränkter Haftung vermeiden. Fazit: Firmengründungen vorab mit einem in transatlantischen Steuerfragen erfahrenen Anwalt besprechen und dann eine optimierte Gesellschaftsstruktur umsetzen.

Betriebsstätten bergen oft unbekanntes Gefahren

Bei einer Tätigkeit in den USA ist immer zu prüfen, ob die Gefahr der Begründung einer Betriebsstätte besteht. Im Zweifel sollte eine Tochtergesellschaft gegründet werden, über die alle U.S.-Geschäfte abgewickelt und lokal die notwendigen Steuererklärungen abgeben

werden. Dies hilft, um die deutsche Gesellschaft „abzuschotten“.

Vorsicht Haftung bei falschem Vertragsmanagement

Bevor man die Geschäftstätigkeit im amerikanischen Markt aufnimmt, muss der Einzelfall geprüft werden und die Geschäftsbeziehung in einem gut ausgewogenen amerikanischen Vertrag festgehalten sein – dies wird in den USA erwartet und ist auch im Geschäftsablauf gängige Praxis. Allgemeine Geschäftsbedingungen, mehr schlecht als recht ins „Denglische“ übersetzt lösen im Ernstfall eine empfindliche, zumal vermeidbare Haftung aus.

Produkthaftpflicht und Versicherung – Gefahren oft verkannt

Die Gefahr von möglichen Produkthaftpflichtansprüchen in den USA, insbesondere im B2B-Bereich, wird vielfach überschätzt. Eine Abstimmung der Versicherungspolizen in Deutschland und den USA ist hierbei aber besonders wichtig. Vor Aufnahme der U.S.-Geschäftstätigkeit müssen mögliche Risiken versicherungstechnisch umfassend abgedeckt werden und insbesondere sicherzustellen, dass das transatlantische Versicherungspaket eines Unternehmens „aus einer Hand“ entstammt.

Informieren Sie sich zu diesen Themen bei den Management Meetings der GATA -German American Trade Association am 09. & 10. April in Köln.

Jetzt anmelden! Verlinkung: <https://american-trade.org/veranstaltungen/anmeldung/>



The banner features a cityscape background with the text: **MARKTEINTRITT USA** (unkompliziert, schnell, finanzierbar) and **RISK MANAGEMENT USA** (Schützen Sie sich vor Haftungsrisiken.). It includes the GATA logo, the text 'Lassen Sie sich in komprimierter Form informieren!', and the event schedule: **GATA MEETINGS 2025** (KÖLN: 9./10. APRIL, MÜNCHEN: 9./10. JULI, BERLIN: 17./18. SEPT., ZÜRICH: 5./6. NOV.).

MARKTEINTRITT USA
unkompliziert
schnell
finanzierbar

RISK MANAGEMENT USA
Schützen
Sie sich vor
Haftungsrisiken.

Lassen Sie sich in komprimierter Form informieren!

GATA - GERMAN AMERICAN TRADE ASSOCIATION
- A NOT FOR PROFIT ORGANIZATION -
www.american-trade.org

GATA MEETINGS 2025
KÖLN: 9./10. APRIL MÜNCHEN: 9./10. JULI
BERLIN: 17./18. SEPT. ZÜRICH: 5./6. NOV.

