

U.S. ENTRY MEETINGS / AGENDA*

08:45 – 09:00 REGISTRIERUNG

09:00 – 09:20 WILLKOMMEN & VORSTELLUNG DER

TEILNEHMER / Harriet Roske, GATA

- Übersicht über Tagesablauf & Agenda
- Kurze Vorstellungsrunde der Teilnehmer

09:20 – 10:45 DIE US NIEDERLASSUNG / Hans-Michael Kraus, SGR

- Fahrplan USA
- Standortwahl
- Betriebsstätten
- Wahl der Rechtsform
- Steueroptimierung
- Haftungsfragen & Organe
- Kapitalisierung
- Gründungsablauf

10:45 – 11:15 VERTRAGLICHE ASPEKTE / VERTRIEBSSTRUKTUR & REPS / Moritz Masberg, SGR

- Die praxisrelevanten Vertragstypen
- Agency, Sales, Reps & Distribution
- Contractual Risk Management
- AGB & Limited Representations & Warranties
- Inter-Company Agreements & Transfer Preise
- Employment Agreements

11:15 – 11:30 COFFEE BREAK

11:30 – 12:15 REKRUTIERUNG, EXECUTIVE SEARCH /

Tilman Bender, TH Bender & Partners

- Amerikanische Ansätze, um Kandidaten zu generieren
- „Job hoppers“ vermeiden, Fluktuation niedrig halten – wie man gute Mitarbeiter aussucht und hält
- Vergütung: Fixum, variable Elemente, Nebenleistungen, Long Term Incentives
- Amerika tickt anders – Fallstricke erkennen – eine Diskussionsrunde

12:15 – 12:45 VISA & WORK PERMITS / Moritz Masberg, SGR

- Prozedere & Kosten
- Visa & Esta
- B-1 Geschäftsvisum
- L-1 Arbeitsvisa
- E-2 Investorvisa
- Eheleute und Kinder
- Green Cards

12:45 – 13:30 LUNCH BREAK

13:30 – 14:15 INSURANCE / Christophe van Gool, Epic

- Certificate of Insurance (COI's) and Additional insured status
- GL / product liability / Manufacturer's errors & Omissions
- Manufacturer versus distributor
- International program versus locally insured insured
- Workers comp / employers liability

- Automobile / Hired not owned Automobile Liability (HNOA)
- Property and Business Interruption (BI)
- D&O / Employment Practises Liability (EPL)
- Cyber
- Benefits / Professional Employer Organization (PEO)

14:15 – 15:05 SCHUTZ VOR PRODUKTHAFTUNG / Moritz

Masberg, SGR

- Was ist Produkthaftung?
- Entwicklung der PH Landschaft
- Gefahrenprävention durch Anpassung der Produkte & Unterlagen
- Gesetzliche Grundlagen
- Zertifizierungen
- Warnschilder
- Timing & Prozedere

15:05 – 15:15 UNGESETZLICHE U.S. ZÖLLE – Wie bekomme ich mein Geld zurück? / Moritz Masberg, SGR

- Darum geht es: IEEPA und Section 122 Trade Act Zölle
- Aktuelle Rechtsprechung und Folgen
- Phasen 1 bis 3 des Rückerstattungsprozesses
- Fokus: Anordnung des Court of International Trade zu Phase 3

15:15 – 16:15 US-STEUERN – die wesentlichen Grundlagen /

Nicolai Decker, Rödl

- Grundlagen US/Steuerrecht
- Nochmals: Betriebsstätten
- Expats in den USA
- Sales Tax – ist keine Mehrwertsteuer

16:15 – 16:30 TEA BREAK

16:30 – 17:00 JOINT VENTURES / Hans-Michael Kraus, SGR

- Warum (k)ein JV?
- Rechtliche Gestaltung
- Einzelne Vertragsklauseln

17:00 – 17:30 MARKETING & VERTRIEB IN DEN USA /

Immanuel Otterski, Gatac Ip

- Typische Schwierigkeiten und Risiken bei der Marktbearbeitung
- Markteintrittsvorbereitung: Marktintelligenz kommt vor Markteintritt
- Leitfaden zur Marktvorbereitung: Checkliste
- USA – Die Weltmeister im Marketing
- Wege zu einer erfolgreichen Marketingkommunikation
- Erfolgreiche Vertriebskonzeption

17:30 – 18:00 MONTAGEN IN DEN USA / Hans-Michael Kraus, SGR

- Visafragen
- Steuerfolgen
- Die „Contractor's License“

18:00 – 18:15 FEEDBACK DER TEILNEHMER

18:15 – 19:45 COCKTAIL RECEPTION / NETWORKING / VERTRAULICHE FRAGEN & FAREWELL



EXECUTIVE MANAGEMENT MEETINGS / AGENDA*

08:45 – 09:00	REGISTRIERUNG
09:00 – 09:20	WILLKOMMEN & VORSTELLUNG DER TEILNEHMER / Harriet Roske, GATA
09:20 – 09:40	RECHTLICHE DO'S AND DON'TS – EIN ÜBERBLICK / Hans-Michael Kraus, SGR • Haftungsfragen • USA – 50 States • Human Resources • Montage & Anlagen
09:40 – 10:30	CONTRACT MANAGEMENT / Hans-Michael Kraus, SGR • Richtiges Vertragsmanagement • Haftungsbegrenzung – Vertragsbeispiele • „Indemnities“ • Einzelne Bestimmungen • Absicherung von Kaufpreisforderungen
10:30 – 11:00	CORPORATE GOVERNANCE / VERMEIDUNG DER DURCHSGRIFFSHAFTUNG / Moritz Masberg, SGR • Corporate Governance? • Fallstricke • Officer & Board Funktionen • Dokumentierungspflichten im Minute Book • Vermeidung der persönlichen Haftung von D & O • Vermeidung der Durchgriffshaftung • Korrekte Financial Governance
11:00 – 11:15	COFFEE BREAK
11:15 – 12:05	RISK MANAGEMENT / PRODUKTHAFTUNG / Moritz Masberg, SGR • Was ist Produkthaftung, wer ist betroffen? • Strict Liability • Risk Management und Prävention • PH relevante Unterlagen • Inhalt, Aufbau von Manuals & Anpassung • Technische Standards & Zertifizierungen • Warnhinweise • Timing & Prozedere
12:05 – 12:15	UNGESETZLICHE U.S. ZÖLLE – Wie bekomme ich mein Geld zurück? / Moritz Masberg, SGR • Darum geht es: IEEPA und Section 122 Trade Act Zölle • Aktuelle Rechtsprechung und Folgen • Phasen 1 bis 3 des Rückerstattungsprozesses • Anordnung des Court of International Trade zu Phase 3
12:15 – 13:00	INSURANCE / RISK MANAGEMENT TOOLS / Christophe van Gool, Epic • Certificate of Insurance (COI's) & Additional insured status • Product liability / classification / foreign umbrella / high deductible / defense costs outside the limits • German master policies as umbrella • Primary market versus Excess & Surplus (E&S) • Workers comp – experience mod – high deductible • Bonds – of balance letter of credits • Automobile – composite rates – nuclear verdicts • D&O / Employment Practises Liability (EPL) • Property – wind / flood / EQ

- Cyber
- Benefits: self insured versus fully insured – stop loss – pharmacy programs

13:00 – 13:45	LUNCH
13:45 – 14:30	STEUERSTRATEGIEN FÜR VERBUNDENE UNTERNEHMEN / Dr. D. Möller-Gosoge, PWC • Steuerliche Optimierung der Unternehmensstruktur (Do's and Dont's) • Transatlantische Steueroptimierung – Tax Traps vermeiden! • Stolperfallen: Remote Services and Remote Work (Unternehmens- und Mitarbeiterbesteuerung) • Achtung: Exit Tax bei Funktionsverlagerungen und/oder Gesellschafterwegzug • Handlungsbedarf im Bereich des Transfer Pricing
14:30 – 15:10	MERGERS & AQUISITIONS I / Frank Breitenfeldt, Rödl • Übersicht und Einführung in Mergers & Acquisitions • Phasen einer Transaktion • Wichtige Klauseln im Letter of Intent • Locked-box vs. Closing Accounts • Enterprise Value vs. Equity Value
15:10 – 15:15	MERGERS & AQUISITIONS II / Hans-Michael Kraus, SGR • Sonderfall: Erwerb eines insolventen Unternehmens • Kauf vor Insolvenzantrag und danach • Chapter 7 und Chapter 11, Ablauf eines 363 Sale
15:15 – 15:45	GREENFIELD INVESTITIONEN / SITE SELECTION / Hans-Michael Kraus, SGR • Warum Standortwahl? • Standortwahl als Entscheidungsprozess • Datengetriebene Standortsuche • Wirtschaftsförderung • Der Standortwahlprozess
15:45 – 16:00	TEA BREAK
16:00 – 16:45	EMPLOYMENT / HUMAN RESOURCES, US ARBEITSVERTRÄGE / Moritz Masberg, SGR • Grundsätze • Vertragsgestaltung • Diskriminierungsverbot • Sozialversicherung & Expats • 50 States of America – Rechtsfragen • Scheinselbstständigkeit • Aktuelle Themen
16:45 – 17:15	DER US ZIVILPROZESS / Hans-Michael Kraus, SGR • Arbitration vs. Litigation • Rechtswahl • Discovery-Verfahren • Kosten • Vollstreckung in Deutschland
17:15 – 18:00	ZÖLLE & TRANSFER PRICING / Sascha Kley, PWC • Aktuelle Zollsituation • Wirkung der Zollerhöhungen • Handlungsoptionen
18:00 – 19:30	FEEDBACK DER TEILNEHMER / DRINKS AT THE BAR / NETWORKING / FRAGEN & FAREWELL